

# LA MOTIVAZIONE AL POTERE

## **POTERE**

Il quoziente della forza massima  
che A ha su B  
e della massima resistenza  
che B può impiegare  
(Lewin, 1951)

## **POTERE**

Capacità di produrre effetti prevedibili  
nella condotta o nei sentimenti  
di un altro individuo (Winter, 1973)

# COMPONENTI

MOTIVAZIONE  
DELL'AGIRE  
INERENTE AL  
POTERE  
(bisogno di A)

RESISTENZA  
(opposizione di B)

LE FONTI DEL  
POTERE  
(mezzi pensati da A)

L'INIBIZIONE DEL  
POTERE  
(morale, paura di  
insuccesso, del contro-  
potere di B)

GLI EFFETTI DEL  
POTERE  
(emozioni di A e di B)

I MEZZI DEL POTERE  
(mezzi usati da A)

Il comportamento di potere può essere distinto secondo il grado di controllo/inibizione (McClelland e Davis, 1972)

### **Orientamento al potere personalizzato.**

- Rafforzamento della posizione del soggetto
- Piacere nel controllare e influenzare gli altri per esperire la propria forza
- Aggressioni, persuasione, dominanza, status symbol, sport agonistici, cariche direttive

### **Orientamento al potere socializzato.**

- Forte tendenza inibitoria
- La pratica del potere deve essere utile agli altri
- Soccorso, assistenza, cura dei figli/alunni

L'elemento decisivo della motivazione al potere è la condizione di "sentirsi grande e potente". E' un sentimento di **POTENZA** e **FORZA**, non sempre un'azione

## Stadi di sviluppo dell'orientamento al potere (McClelland, 1978)

Potere su	Fonte del potere	
	Gli altri	Il Sè
Il Sè	<p>I STADIO: <i>Essi (la madre, Dio, il capo...) mi rafforzano.</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Stadio orale: esperire il sostegno</li> <li>■ Comportamento: letture orientate al potere</li> <li>■ mistico, seguace di persone potenti</li> <li>■ isteria, malattie di dipendenza</li> </ul>	<p>II STADIO: <i>Io rafforzo, controllo, guido me stesso.</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Stadio anale: autonomia, volontà</li> <li>■ Comportamento: accumulazione di beni di prestigio</li> <li>■ psicologo, collezionista</li> <li>■ nevrosi ossessiva, autocontrollo</li> </ul>
Gli altri	<p>IV STADIO: <i>Essi (la religione, la legge, il gruppo...) mi esortano a servire e/o a influenzare gli altri</i></p> <p><i>Gli altri devono diventare + potenti</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Stadio genitale: reciprocità, adempimento di doveri...</li> <li>■ Comportamento: essere membro di organizzazioni</li> <li>■ scienziato, manager</li> <li>■ messianico</li> </ul>	<p>III STADIO: <i>Io ho effetto/influenza sugli altri</i></p> <p>III a: potere personalizzato; III b: socializzato (a vantaggio altri)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Stadio fallico: autoaffermazione</li> <li>■ Comportamento.: sport agonistici, dibattiti</li> <li>■ penalista, politico, giornalista, insegnante</li> <li>■ Criminalità, desiderio di sconfiggere</li> </ul>